



Guide de Bienvenue

Bienvenue dans le Programme
Revendeur agréé Cisco

Découvrez comment démarrer
rapidement avec Cisco



Guide de bienvenue pour les partenaires Cisco adressant les TPE - PME

Découvrez comment démarrer rapidement avec Cisco

Le programme Cisco Small Business Advantage vous aide à développer vos ventes auprès des TPE - PME en vous fournissant une gamme de produits et de services spécifiquement adaptés aux besoins des petites et moyennes entreprises. Ce guide se propose de vous présenter étape par étape les cinq grands chapitres de l'offre Small Business Advantage.

Pour démarrer :

Utilisez dès aujourd'hui l'outil [Partner Self Service](#)

Assurez-vous que vos collaborateurs ont bien leurs accès à tous les outils et programmes Cisco. Pour rappel, il est nécessaire que chaque utilisateur, dans votre entreprise, ait un profil personnalisé. Pour cela, il est important de se créer un accès login CCO en indiquant le nom de l'utilisateur et un mot de passe. Pour en savoir plus [Créer un nom d'utilisateur CCO](#)

L'utilisateur doit ensuite associer son profil à son entreprise. Il s'agit d'une étape essentielle, vous vous assurez ainsi l'accès complet aux outils et ressources dédiés aux partenaires Cisco.

Trouvez des ressources partenaire exclusives à un endroit centralisé : Partner Central

Pour simplifier la recherche d'outils et de ressources pour développer votre activité, nous avons regroupé une multitude de liens sur le Cisco Partner Central.

Consultez la [section Small Business](#) pour des informations sur les produits, promotions et programmes de marges-arrière pour les petites et moyennes entreprises.

La [section Enterprise](#) apporte des renseignements utiles et précis sur les solutions adaptées aux entreprises de taille plus importante. Vous y trouverez des informations spécifiques sur les technologies convenant à ces entreprises.

Consultez le guide des produits Cisco pour les PME et trouvez le bon produit facilement

Trouvez les bons produits avec le [guide des produits PME Cisco](#)

Elaborez rapidement vos configurations avec [Quick Pricing Tool](#)

Abonnez-vous aux lettres d'information

Nos lettres d'informations vous donneront chaque mois les renseignements indispensables sur les nouveautés commerciales et techniques des solutions Cisco, les événements, les programmes, les mises à jour à connaître absolument. Pour en savoir plus, [définissez votre profil](#) et recevez nos newsletters mensuelles.

Développez vos compétences avec les certifications et spécialisations

Les certifications [Cisco Career Certifications](#) sont reconnues comme la norme industrielle en matière de conception et d'assistance réseau et garantissent de hauts niveaux de spécialisation et de notoriété sur le marché. [Informez-vous](#) et n'hésitez pas à demander de plus amples informations à votre responsable de compte.

Augmentez votre rentabilité grâce aux promotions Cisco

Une large variété de promotions sur les produits Cisco est à votre disposition pour vous aider à vendre et à proposer des offres attractives et bien positionnées par rapport à la concurrence. Contactez votre distributeur agréé Cisco au plus vite pour en savoir plus.

Bénéficiez rapidement de remises intéressantes

Avec [Cisco Fast Track 2](#), vous pouvez offrir facilement et rapidement des prix bien positionnés sur les produits de la gamme Cisco Small Business Cisco. Vous bénéficierez de remises vraiment intéressantes sur des volumes importants.

Guide de bienvenue pour les partenaires Cisco adressant les TPE – PME

Bienvenue dans le Programme Revendeur agréé Cisco
Découvrez comment démarrer rapidement avec Cisco

Profitez de marges-arrière sur vos ventes avec le programme Partner Development Funds

Le programme [Partner Development Funds](#) de Cisco, ou «PDF», est un programme de marges-arrière destiné aux partenaires. Il vous permet d'accroître votre rentabilité : chaque trimestre, grâce aux ventes que vous aurez réalisées, vous disposerez d'un montant disponible de marges-arrière que vous pourrez utiliser pour effectuer des actions de co-marketing. Accédez maintenant à www.cisco.com/go/ppe, et suivez la procédure.

Pour plus d'informations sur le programme Partner Development Funds de Cisco, visitez le site www.cisco.com/go/pdf ou contactez votre responsable de compte Cisco.

Découvrez également le Programme Pay for Performance (P4P), associé au service. [Inscrivez-vous](#) et augmentez vos marges.

Profitez de l'assistance Cisco et trouvez l'information dont vous avez besoin

Grâce à [l'assistance Cisco](#) vous bénéficiez de réponses à vos questions d'avant-vente, concernant la conception des produits mais aussi sur les outils et programmes partenaires.

Informez-vous grâce à l'assistance Cisco

Trouvez l'information dont vous avez besoin en accédant aux informations postées sur le [web support Cisco](#). Sélectionnez une question et trouvez rapidement les réponses grâce aux liens, outils, ressources et documents techniques. Enrichissez vos connaissances en profitant des réponses des experts.

Rejoignez les communautés Cisco

Les communautés partenaires de Cisco vous permettent de partager vos expériences et vos connaissances. C'est un très bon moyen d'obtenir de l'aide, de l'information en s'adressant à ses pairs, de multiplier les contacts et de faire progresser votre activité et votre expertise. Vous pouvez également consulter les espaces de discussions, les documents et les vidéos mis à votre disposition.

Collaborez avec les experts spécialisés sur la TPE – PME. [L'assistance dédiée à la communauté Small Business](#) fournit des informations pratiques telles que des discussions et points techniques, des renseignements sur l'actualité du marché, des mises à jour, des contacts et des ressources spécifiques, y compris des informations sur la garantie des produits, les programmes associés et les services.

Interrogez [la communauté des experts Cisco](#) (NetPro), ce forum de discussion vous aidera à obtenir des réponses aux questions complexes que vous vous posez. Un onglet spécial « Ask the experts » vous permet d'obtenir des informations plus approfondies à propos d'une technologie Cisco spécifique.

Bénéficiez d'une formation gratuite

Le [Partner Education Connection](#) est un outil en ligne qui fournit une formation sur les produits, les outils et les solutions. Profitez-en pour acquérir et élargir vos connaissances.

[Small Business University](#) propose des formations et des cours pour la spécialisation Small Business Cisco.

Utilisez les laboratoires de technologies et réalisez vos démonstrations

Cisco gère des centaines de laboratoires basés sur le Web pour les partenaires. Utilisez-les pour tester vos connaissances et développer vos applications. [Les laboratoires technologiques de Cisco](#) sont régulièrement mis à jour et aident les partenaires à améliorer leurs compétences tant en matière de conception que de développement de technologies Cisco. Ils servent aussi à l'obtention des certifications et spécialisations individuelles.

Guide de bienvenue pour les partenaires Cisco adressant les TPE - PME

Bienvenue dans le Programme Revendeur agréé Cisco

Découvrez comment démarrer rapi

Des outils efficaces pour conclure des affaires

Profitez du programme Cisco Capital.

Le programme Easylease 0 % d'intérêt de Cisco Capital vous offre un financement sans frais sur une période de 36 mois. Profitez de cette offre pour développer vos ventes en réduisant le délai de paiement de vos clients et en garantissant votre trésorerie.

Exemple : pour une acquisition de 36 000 euros, un loyer de 1000 euros sur une période de 36 mois

- Contrat de location d'une durée de 36 mois, de 1000 à 250 000 euros.
- Minimum 70 % de solutions Cisco, dont minimum 10% de hardware.
- Paiement garanti sous 48 heures.

Des documents pratiques :

Pour en savoir plus sur notre offre de financement : [Brochure partenaire](#) et [brochure client final](#)

Nos équipes se tiennent à votre disposition pour toute demande de financement : [cliquez ici](#).

Accélérer les ventes de Services

Consultez dès aujourd'hui l'ensemble des offres de services Cisco et proposez-les à vos clients. La qualité du service Cisco est reconnue sur le marché et grâce à ces offres, vous développerez vos ventes plus aisément. [En savoir plus](#)

Equipez votre salle de démonstration

Pour développer vos ventes et réalisez vos propres démonstrations, nous vous proposons une offre à des prix très attractifs : 60 % de réduction immédiate [Programme Cisco NFR \(Not for Resale\)](#)

Développez vos ventes grâce aux offres de co-marketing

[Partner Demand Center](#) se veut le service de co-marketing à valeur ajoutée le plus complet et le plus rentable du marché. Nos ressources, services et fournisseurs sont

entièrement intégrés au sein de cet écosystème afin de mettre à votre disposition une offre complète de co-marketing. Pour vous aider, Cisco finance jusqu'à 50 % de vos actions et met à votre disposition un spécialiste que vous pouvez contacter au 0800 770 400 (appel gratuit).

[Consultez notre service de co-marketing](#)

Découvrez comment concevoir vos architectures réseaux simplement avec SMART Designs

L'[Architecture Cisco Smart Business](#) est une série d'outils disponibles pour concevoir une architecture réseau pour les entreprises de moins de 250 employés. Les architectures logiques sont le point de départ pour des déploiements structurés, synthétiques et modulaires. Combinez ces modèles avec votre technologie et votre expertise propres pour augmenter vos ventes et réduire la durée de développement.

Améliorez la satisfaction de vos clients avec la feuille de route Smart Business

Lorsque vous intégrez à votre gamme des produits et services Cisco, la [feuille de route Cisco Smart Business](#) vous aide à créer un processus de planification des ventes pour vendre de manière plus efficace et plus rentable.

Améliorez votre rentabilité avec Partner Practice Builder

Cisco Partner Practice Builder vous aide à développer ou à améliorer votre rentabilité, cet outil vous propose de modèles et des conseils financiers pour optimiser au maximum vos investissements, et votre travail.

Passez aux étapes suivantes avec Step by Step

[Steps to Success](#) fournit une aide et des ressources commerciales, techniques, financières et de méthodologie pour le développement et le déploiement de vos solutions Cisco. N'hésitez pas à tester ces outils pour gagner en rentabilité et efficacité.