



Cisco vous aide à aligner vos investissements technologiques sur des impératifs structurels qui évoluent

Votre approche du financement est-elle stratégique?

En matière d'acquisition de nouvelles technologies, la stratégie d'acquisition retenue revêt une importance tout aussi capitale que le choix de la technologie en question. Les stratégies d'acquisition les plus efficaces vous permettent de gérer le cycle de vie de vos équipements de façon proactive:

- Adéquation entre vos projets informatiques prioritaires et vos initiatives commerciales
- Optimisation des budgets serrés
- Accélération de la réussite des projets informatiques
- Flexibilité de fonctionnement et actualisations technologiques ont un impact sur votre façon de travailler.

Plus c'est court, mieux c'est

Les meilleurs analystes du secteur en conviennent : le cycle de renouvellement optimal dure entre 3 et 4 ans et demi ; un cycle de vie du parc informatique plus court et une gestion proactive génèrent une baisse importante des coûts et une hausse de la productivité.

Toute la flexibilité attendue, la prévisibilité en plus

L'offre Lifecycle Financing de Cisco Capital™ vous offre une flexibilité financière optimale pour procéder à un renouvellement systématique de votre parc technologique en accord avec votre stratégie et votre vision de l'avenir, tout en disposant de budgets prévisibles et maîtrisés futuras, a la vez que se mantienen los presupuestos esperados.

En adéquation avec vos investissements technologiques:

Nos solutions de financement concurrentielles, abordables et de bout en bout vous font avancer sur plusieurs fronts:

- Restructurer votre financement pour adapter facilement vos opérations à un environnement volatil;
- Concrétiser vos investissements pour optimiser votre avantage concurrentiel;
- Bénéficier du meilleur de l'innovation Cisco® et optimiser le cycle de vie des technologies;
- Réduire vos OpEx et éventuellement limiter vos CapEx
- Réduire le coût global de votre solution grâce à des mises à niveau et actualisations technologiques fréquentes;
- Protéger votre capital et votre flux de trésorerie et alléger la pression budgétaire;
- Répartir, avec une solution de financement unique, vos coûts totaux dans le temps en intégrant les frais généraux liés à la mise en oeuvre, à l'entretien et à la maintenance.

Avec Lifecycle Financing, les acquisitions technologiques ne sont plus considérées comme des coûts, mais comme une opportunité d'augmenter la valeur de votre entreprise et de vous adapter à des impératifs structurels qui évoluent



En matière d'acquisition de nouvelles technologies, la stratégie d'acquisition retenue revêt une importance tout aussi capitale que le choix de la technologie en question

Acquisition

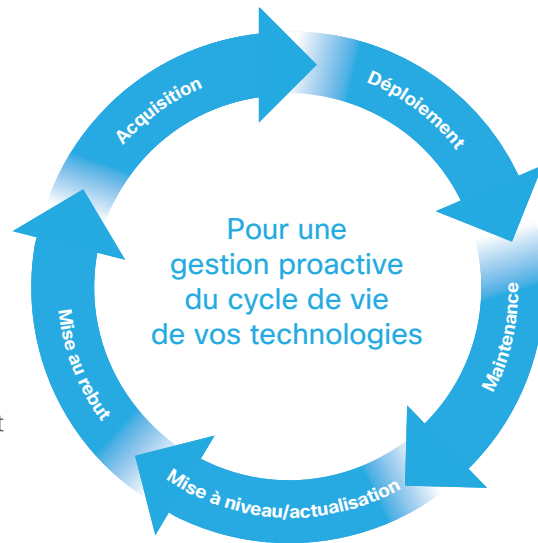
Nous commençons par comparer votre stratégie informatique et commerciale avec votre situation financière et étudions les moyens de vous aider à combler les éventuelles failles pour atteindre l'excellence stratégique.

Élimination

Cisco Capital veillera à ce que toutes les solutions qui n'apportent plus de valeur soient mises au rebut selon des pratiques respectueuses de l'environnement et conformément à la réglementation en vigueur et à notre propre politique écologique détaillée.

Mise à niveau/actualisation

Un facteur déclenchant urgent, tel qu'une fusion ou un changement dans l'entreprise, en est généralement à l'origine. Nous allons procéder à la restructuration de vos capacités financières pour vous permettre de réagir face à des besoins informatiques qui évoluent. L'objectif est que votre cycle d'acquisition conserve son rythme de progression de façon stratégique, en associant vitesse et simplicité.



Déploiement

La deuxième étape consiste à établir un contrat-cadre de financement. Il s'agit d'une base contractuelle flexible, destinée à évoluer dans le temps, contenant des informations relatives aux calendriers de financement, à la nomenclature, aux numéros de série et aux conditions de paiement.

Maintenance

Il arrive fréquemment que la maintenance technologique soit couverte par un contrat global pour que vous puissiez, en toute flexibilité, y intégrer des paiements pour des services clés en fonction de vos besoins.

Présentation de Cisco Capital

Cisco Capital, filiale détenue à 100 % par Cisco Systems, est spécialisée dans l'offre de solutions de financement flexibles et innovantes aux clients Cisco dans le monde entier. Consultez le site ciscocapital.com/emea pour en savoir plus. Vous pouvez également contacter votre commercial ou votre **Partenaire Cisco** pour savoir comment le programme Lifecycle Financing de Cisco Capital peut vous aider.

ciscocapital.com/emea



Financing Business Innovation