



Para o ajudar a adaptar os seus investimentos em tecnologia às suas exigências empresarias em evolução contínua

Tem uma abordagem estratégica ao financiamento?

A decisão sobre a forma como adquire tecnologia é tão importante como a própria escolha dos produtos a adquirir. As melhores estratégias de aquisição permitem-lhe uma gestão pró-activa dos ciclos de vida do equipamento:

- Alinhando as suas prioridades de TI com as iniciativas empresarias
- Rentabilizando os orçamentos limitados
- Acelerando o sucesso dos projectos de TI
- Criando flexibilidade de funcionamento e actualização da tecnologia à forma como trabalha.

Quanto mais curto, melhor

Os principais analistas do sector concordam que o ciclo de actualização ideal dura entre 3 a 4 anos e meio, porque, aliando ciclos de vida de TI mais curtos a uma gestão pró-activa, os custos são significativamente reduzidos e a produtividade é aumentada.

Toda a flexibilidade que deseja – aliada à previsibilidade de que precisa

O Financiamento Lifecycle da Cisco Capital™ proporcione a flexibilidade financeira necessária para renovar sistematicamente os seus recursos tecnológicos em função da sua estratégia empresarial actual e da visão para o futuro, mantendo, em simultâneo, os orçamentos previstos.

Alinhando os seus investimentos em tecnologia

As nossas soluções de financiamento transversais, acessíveis e competitivas ajudam-no a:

- Reestruturar facilmente o financiamento, de forma a cumprir os desafios operacionais em evolução contínua
- Avançar com os investimentos para acelerar a vantagem competitiva
- Tirar o máximo partido da inovação da Cisco® e otimizar o ciclo de vida da tecnologia
- Reduzir as despesas operacionais (OpEx) e limitar, potencialmente, as despesas de capital (CapEx)
- Baixar o custo total da solução com actualizações e renovações regulares da tecnologia
- Proteger o capital e o fluxo de caixa e aliviar a pressão do orçamento
- Repartir os custos totais ao longo do tempo através da integração das despesas gerais de implementação, serviços e manutenção numa única solução de financiamento.

Com o financiamento Lifecycle, a aquisição de tecnologia pode ser vista não como um custo, mas sim como uma oportunidade para acrescentar valor à empresa e responder às exigências em evolução contínua



A decisão sobre a forma como adquire tecnologia é tão importante como a própria escolha dos produtos a adquirir

Adquirir

Começamos por traçar a sua visão empresarial e de TI em função da sua realidade financeira e vemos como o podemos ajudar a superar as falhas que o impedem de conseguir uma excelência estratégica.

Eliminar

A Cisco Capital garante que todas as soluções que deixem de ter valor serão actualizadas tendo em conta a protecção do meio ambiente, em conformidade com as directivas do sector e a nossa política de protecção do meio ambiente.



Actualizar/Renovar

Esta é, geralmente, uma consequência de uma fusão ou expansão da empresa. Faremos a reestruturação das suas capacidades financeiras de forma a atingir os seus requisitos de TI em evolução contínua, para que a aquisição de ciclos possa continuar a progredir estrategicamente de um modo rápido e simples.

Implementar

Segue-se a definição de um acordo financeiro geral. Isto proporciona uma base contratual flexível concebida para evoluir ao longo do tempo e que contém os planos financeiros, lista de materiais, números de série e condições de pagamento.

Manter

A manutenção da tecnologia será, normalmente, tratada num único contrato global, para que possa acrescentar pagamentos relativos a serviços importantes de uma forma flexível à medida que necessita dos mesmos.

Apresentação da Cisco Capital

A Cisco Capital é uma subsidiária totalmente detida pela Cisco Systems, que se especializa em fornecer soluções de financiamento flexíveis e inovadoras a nível global aos clientes da Cisco. Visite ciscocapital.com/emea para obter mais informações, contactar o seu gestor de contas ou para encontrar o seu **Parceiro Cisco**, de modo a perceber como é que o Financiamento Lifecycle da Cisco Capital o pode ajudar.

ciscocapital.com/emea



Financing Business Innovation