

Resumo

## Como financiar as soluções de colaboração Cisco

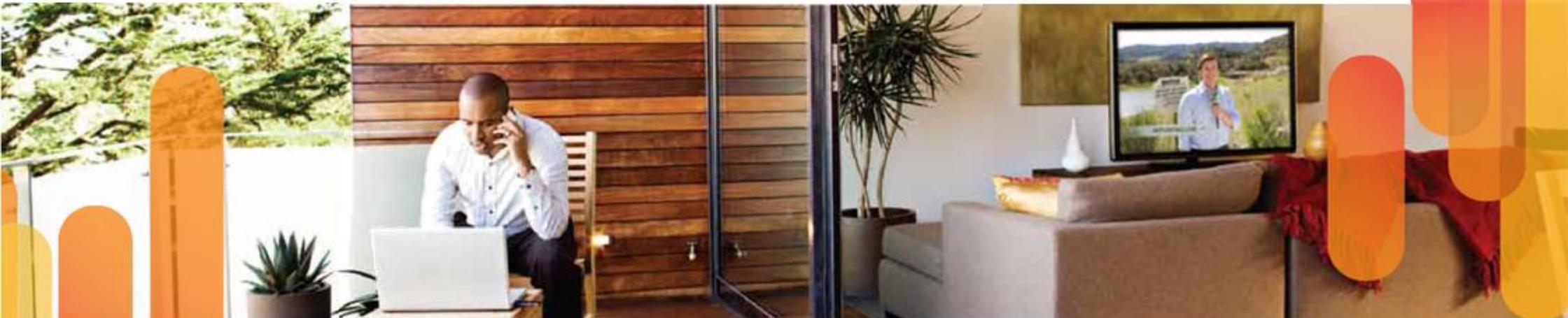
A Cisco Capital lhe permite expandir sua plataforma de colaboração Cisco no ritmo mais adequado para sua empresa.

A Cisco Capital® lhe permite expandir sua plataforma de colaboração Cisco® no ritmo mais adequado para sua empresa. Nossas soluções de financiamento se ajustam perfeitamente aos modelos de custo por usuário e por estação de trabalho. Após a implantação, esse ajuste facilita a associação entre custos e economias nos demonstrativos mensais de lucros e perdas. Assim que esses benefícios estiverem implantados, caso você queira adicionar novos usuários ou reinvestir em outras aplicações de colaboração Cisco, o processo se torna menos complexo. Você pode simplesmente acrescentar novos requisitos ao contrato ou usar nossa solução de financiamento para estender o orçamento para outros trimestres e períodos fiscais.

### Vantagens exclusivas para o cliente:

- **Fonte alternativa de recursos financeiros:** aproveite a disponibilidade e o baixo custo do financiamento.
- **Preserve o caixa:** dilua os custos ao longo do tempo de forma manter seu capital e evitar grandes investimentos.
- **Uma única solução, pagamentos programados:** consolide hardware, software e serviços da Cisco e equipamentos complementares de terceiros em uma única aquisição estratégica.
- **Reduza custos:** beneficie-se com taxas e valores residuais competitivos para reduzir o custo total de propriedade e acelerar o retorno sobre o investimento.
- **Gerenciamento do ciclo de vida dos equipamentos:** ajude a gerenciar custos, atender as necessidades da empresa e evitar a obsolescência com opções de migração flexíveis e fácil descarte dos equipamentos.
- **Máxima flexibilidade:** amplie a proteção do seu investimento com opções adequadas de programação dos pagamentos, período de financiamento e término do contrato.

# Benefícios adicionais: Como financiar as arquiteturas da Cisco



## A expertise da Cisco

- Obtenha as vantagens do acesso direto aos recursos e especialistas de tecnologia da Cisco.
- Beneficie-se com a aquisição de tecnologias que estão vinculadas aos ciclos de inovações da Cisco.
- Seja nosso parceiro em mais de 145 países.

## Maior flexibilidade de financiamento

- Aproveite nossas oportunidades flexíveis e acessíveis de financiamento.
- Ajude a proteger o seu investimento com opções adequadas de prazo, estrutura de pagamento, migração, atualização e término de contrato.
- Adquira e mantenha as soluções da Cisco nas melhores condições para a sua empresa.

## Uma abordagem mais estratégica

- Aproveite sua disponibilidade de orçamento atual e futura para gerar o máximo de impactos positivos na empresa.
- Beneficie-se com o uso da tecnologia sem arcar com o custo de propriedade.
- Usufrua da experiência e das opções de financiamento da Cisco para criar uma abordagem estratégica.

As soluções de colaboração da Cisco melhoram e otimizam as experiências produtivas de equipes e clientes. Propicie à empresa a promoção da inovação e a tomada de decisões mais acertadas no complexo mundo corporativo dos dias de hoje. Conquiste a confiança da equipe e acelere seu desempenho. Encontre um especialista rapidamente ou forme equipes globais instantaneamente. Melhore sua capacidade de resposta ao cliente e ao mercado. Viabilize a colaboração entre empresas com confiança. Maximize seus investimentos em TI.

O portfólio de colaboração da Cisco, juntamente com os serviços oferecidos pela Cisco e por nossos parceiros, reúnem:

- Conferência
- Atendimento ao cliente
- Software social corporativo
- Comunicações por IP
- Envio de mensagens
- Aplicativos móveis
- Telepresença

**Aproveite as vantagens de ter uma equipe dedicada ao seu sucesso**

<http://www.cisco.com/web/BR/produtos/ciscocapital>

Isenção de responsabilidade

Este resumo, o site e outros documentos relacionados a um possível acordo entre você e a Cisco Capital são fornecidos com a finalidade exclusiva de informar. A Cisco Capital pode, a seu próprio critério, optar por financiar uma transação após receber demonstrativos financeiros e outras informações enviados por você, aprovar a sua solicitação de acordo com o processo de qualificação de crédito e subscrição da Cisco Capital e assinar um contrato definitivo entre você e a Cisco Capital nos termos da lei.

# Como financiar a colaboração



## Contatos

### América Latina

Flavio Vaisman - Director de Área

[fvaisman@cisco.com](mailto:fvaisman@cisco.com)

+55 11 5502 3149

Carolina Sabogal - Gerente de Transformação de Vendas

[csabogal@cisco.com](mailto:csabogal@cisco.com)

+1 305 513 2511

### Brasil

Caio Fernando Raymundo - Líder regional

[caiofern@cisco.com](mailto:caiofern@cisco.com)

+55 11 5502 3194

Wisman Goulart

[wigoular@cisco.com](mailto:wigoular@cisco.com)

+55 21 2483 6382

Marcela Nascimento

[manascim@cisco.com](mailto:manascim@cisco.com)

+55 11 5508 9929

Gabriela Rossi

[garossi@cisco.com](mailto:garossi@cisco.com)

+55 11 5508 2470

### México

Valeria Mejía Jacques - Gerente Regional

[valmejia@cisco.com](mailto:valmejia@cisco.com)

+52 55 5267 1132

Paola Gonzalez

[paogonza@cisco.com](mailto:paogonza@cisco.com)

+52 55 5267 1646

Juan Marina

[jumarina@cisco.com](mailto:jumarina@cisco.com)

+52 55 5267 1805

### América Central, Caribe e Norte da América do Sul

Marcial Zavalía - Líder Regional

[mzavalia@cisco.com](mailto:mzavalia@cisco.com)

+54 11 4341 0606

### MCO (Argentina, Chile, Colômbia, Paraguai, Uruguai)

Miguel Ángel Prieto - Líder Regional

[migpriet@cisco.com](mailto:migpriet@cisco.com)

+57 1 325 6903