

专为思科代理商提供的融资解决方案

Cisco Capital 助您打造高效企业

通过 Cisco Capital 提供的零利率分期付款计划，经过认证的统一通信合作伙伴将在部署解决方案之前，获得部署该客户解决方案所需设备和服务成本的高达 80% 的贷款。因此您不必等到整个 UC 部署期结束后才获得贷款。并且，在 2009 年 7 月 25 日以前，您的客户可享受 120 天的免息优惠！这将创造一个名副其实的共赢局面。

借助 Cisco Capital 的融资解决方案来获得竞争优势 增加销售

当您所面临的销售困难是客户的预算不足时，可以将融资作为一种销售工具来增强客户的购买力。客户购买设备所需费用分期付款，这就意味着客户使用未来的预算来实现当前的购买——同时也增加了您的销售额。

克服费用障碍

如果价格对于销售最大的障碍，那么可以通过 Cisco Capital 将总费用分摊为按月支付。将客户关注的焦点从支付大额费用转移是避免利润损失的最佳方法。

在租赁期间可灵活地选择设备升级或增添新设备

借助 Cisco Capital，在租赁期间，您的客户自由选择添置新设备或者升级原有设备的灵活性增强。这一灵活性帮助您在客户租赁期内增加销售——这一租赁特色是其他租赁公司无法提供的。

未来的销售变得更加容易

融资帮助您加深了与客户的关系。一旦 Cisco Capital 提供的融资帮助您建立与客户的基础，您的竞争对手就很难介入，也为您的公司建立了“可以为客户提供全套服务的”合作伙伴形象；不仅能提供最佳的技术解决方案，而且能提供有多种选择的一揽子融资解决方案。

提供多种选择的融资租赁公司

作为一家融资租赁公司，我们完全没有某些银行和独立的租赁公司所面临的问题。借助我们的母公司——思科，强大的财务实力，我们可以为通过信用审批的客户多种融资选择。直接来自于思科公司的融资支持，是很多竞争对手并不具备的战略性优势，使得寻求多种融资途径的客户受益匪浅。

提供全套融资解决方案来满足客户需求

通常情况下，Cisco Capital 会为全套解决方案提供融资（包括第三方设备），这就允许您为客户提供一站式融资解决方案来满足大多数客户的需求。

翻新思科设备

在您的产品结构中增添翻新的思科设备将会吸引那些对技术极其敏感的客户。

如需了解更多信息：

请您联系 Cisco Capital 或思科合作伙伴代表，了解从 Cisco Capital 获得融资如何能使您的公司与众不同。

<http://www.cisco.com/web/CN/ordering/ciscocapital/index.html>