



OPERAÇÕES FINANCEIRAS

JUST-IN-TIME

Corretora de valores Gradual Investimentos instala switch Cisco Nexus 3548 para prover serviço de co-location na Bovespa

Com mais de 20 anos de presença no mercado de capitais, a corretora de valores Gradual Investimentos deu, em 2013, mais um passo na diversidade de serviços e praticidade no atendimento aos clientes, ao disponibilizar a oferta de collocation na Bovespa. A modalidade é oferecida a clientes para os quais as operações em tempo real são extremamente críticas ao negócio, que não pode sofrer atrasos.

Para a oferta do novo serviço, a corretora adquiriu, como parte da infraestrutura, dois switches da linha Cisco Nexus 3548, além dos cabos de conectividade, de forma a garantir baixa latência na troca de informações entre o cliente, a corretora e a Bolsa de Valores.

“Oferecemos essa solução aos clientes que possuem estratégia de trading e que têm exigência em termos de latência. São aqueles clientes para os quais um nanossegundo é estratégico para o negócio”, descreve Jefferson Macedo, Business Development Manager & DMA da Gradual Investimentos.



Infraestrutura

Ele conta que, antes de lançar o serviço, em setembro de 2013, a corretora cuidou para estar na vanguarda tecnológica, o que ocorreu em julho do mesmo ano. O negócio de corretagem de valores é extremamente dinâmico e dependente de alta velocidade, o que coloca a tecnologia como o principal investimento deste setor.

“Eles estavam montando uma infraestrutura dentro do site da Bovespa”, lembra Marcos Antônio Gomes, gerente da Vertical de Finanças da DMI, parceira Cisco especializada na vertical finanças e fornecedora da solução.

Os switches Cisco Nexus 3548 Series proporcionam latência baixa (menos de 1 usec de porta a porta), em um switch de alta densidade 10 Gigabit Ethernet para mercados específicos, tais como aplicativos comerciais de alta frequência, nos quais a baixa latência é a principal exigência. O switch de uma unidade de rack suporta comutação com taxa de transmissão Camada 2/3 e uma vasta gama de protocolos de roteamento dentro do sistema operacional Cisco NX-OS.

Junto com a eficiência no transporte de dados, os equipamentos têm a facilidade de configuração como vantagem apontada pela DMI e pela Gradual. A tecnologia Cisco de modo geral também é muito robusta. “Escolhemos Cisco porque, além da marca, eles garantem a entrega daquilo que está sendo oferecido. A Cisco entrega o que promete”, completa Jefferson Macedo, ao relatar a sua confiança nas soluções da Cisco.



Sobre a Gradual Investimentos



A Gradual iniciou sua trajetória em 1991, tendo passado de Distribuidora para Corretora de Valores, sendo agora uma completa Casa de Investimentos.

O portfólio de produtos e serviços financeiros é bastante amplo. Os clientes da Gradual possuem diversas oportunidades de investimento como: operações na BM&FBovespa (ações e futuros), renda fixa, fundos de investimento, fundos imobiliários, Previdência Privada e muito mais.

A instituição assume diariamente um compromisso estabelecido com todos os seus clientes e parceiros, alinhado aos seus objetivos e valores. Dessa forma, mantém o respeito, a confiança e a credibilidade alcançada ao longo de toda a sua história.

Sobre a DMI



Com mais de 30 anos de existência, a DMI integra soluções de infraestrutura de TI e Telecom com atuação estruturada na soma de competências da equipe, processos e especialização focalizando o todo. Fornece soluções completas apoiadas na combinação de competências de projeto, implantação, suporte e gestão orientada a fim de conferir alta disponibilidade e segurança de informação.



Configuração

A boa relação da Gradual com a tecnologia Cisco é tanta que a implantação dos equipamentos na Bovespa ficou sob responsabilidade da equipe interna, que contou com o apoio direto da Cisco Lab, nos Estados Unidos.

“Intermediados pela DMI, eles ficaram durante duas horas fazendo o trabalho de acesso e contato com a ferramenta e, ao final, fizeram a configuração por conta própria”, lembra Marcos, da DMI, ao apontar as vantagens da linha de switches Nexus. “Usando a ferramenta de laboratório da Cisco, conseguimos deixar o cliente bastante confortável nesta etapa do processo”, diz.

Essa alternativa de instalação por conta própria, segundo Macedo, permitiu uma economia de algo entre 10% e 15% do custo do projeto como um todo.

“O segmento de Finanças tem por característica demandar agilidade e estabilidade da infraestrutura de TI. O papel da Cisco é justamente o de propor as soluções mais adequadas, propiciando velocidade e segurança às aplicações e serviços ofertados, essenciais para os negócios dos clientes”, afirma Ana Claudia Plihal, Diretora Comercial da Cisco. “A aposta da Gradual Investimentos na tecnologia Cisco e seu projeto bem-sucedido de co-location são provas de que estamos cumprindo bem este papel”, completa a executiva.