

CONECTIVIDADE SIM, MAS COM SEGURANÇA

Grant Thornton aumenta o controle dos acessos à rede após centralizar infraestrutura de Firewall

Buscando sempre ter uma infraestrutura de TI atualizada e potente, a Grant Thornton - uma das cinco maiores empresas de serviços de auditoria, tributos, consultoria e outsourcing do mundo – contratou a integradora B2On, parceira Cisco, para avaliar e atualizar os firewalls instalados em suas oito unidades no Brasil, além da sede, em São Paulo, e do data center baseado na Equinix.

A consultoria financeira tem operações em 131 países e acumula um faturamento anual de US\$ 4,7 bilhões. No Brasil, possui filiais em Recife (CE), Rio de Janeiro (RJ), Goiânia (GO), Porto Alegre (RS), Curitiba (PR) e Campinas (SP) e dois escritórios em São Paulo (SP).

Dos firewalls descentralizados em cada um dos pontos de conexão, e utilizando um sistema Linux para realizar o gerenciamento, a empresa

passou a ter, desde dezembro de 2014, dois concentradores de rede instalados no data center.

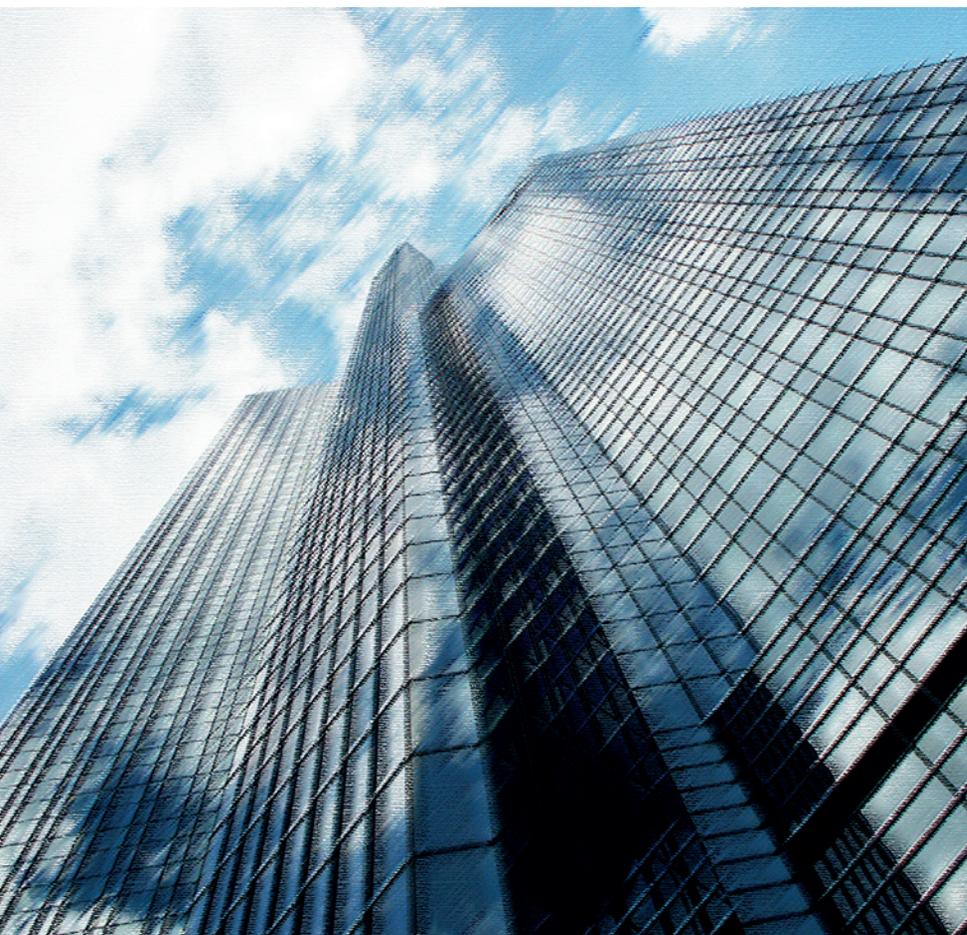
O projeto encomendado à B2ON, parceira da Cisco, previu que a comunicação entre todos os pontos passasse a ser realizada com um firewall centralizado, obtendo melhor gestão da TI nas filiais.

Marco Basito, Gerente de Infraestrutura de TI da Grant Thornton, conta que o projeto foi iniciado em julho. A implementação do sistema de segurança foi feita em etapas, em cada uma das filiais, para não degradar a operação.

Renata Nascimento, Gerente de Contas da Cisco, lembra que a Grant Thornton já está utilizando a linha de firewalls de próxima geração FirePower da Cisco, garantindo maior segurança e controle sobre a rede.

Um exemplo da importância dessa facilidade de gestão é que, na infraestrutura antiga, era necessário inserir regras de acesso manualmente em cada filial. “Com a nova solução, o controle é realizado diretamente da matriz”, relata a executiva.

As vantagens do contrato foram decisivas para a escolha da plataforma Cisco, informa a B2On. O modelo financeiro também foi um facilitador, pois o acordo de cinco anos prevê que após este



período, a Grant Thornton possa escolher entre ficar com os produtos, a um preço abaixo do valor de mercado, ou utilizar o mesmo desconto para atualizar a rede novamente, mantendo a marca Cisco e os serviços B2ON por mais cinco anos.

Basito ressalta que a Grant Thornton não apresentava problemas com disponibilidade ou comunicação, sendo a atualização da infraestrutura movida pela busca de um posicionamento ainda melhor no mercado.

“Queremos entregar a melhor solução para o cliente. Daí a importância de uma infraestrutura de segurança e controle de acesso líder de mercado”, diz.

O executivo afirma que a esco-

DIVULGAÇÃO / GRANT THORNTON



“Queremos entregar a melhor solução para o cliente. Daí a importância de uma infraestrutura de segurança e controle de acesso líder de mercado”

MARCO BASITO, GERENTE DE INFRAESTRUTURA DE TI DA GRANT THORNTON

lha da Cisco veio ao encontro do interesse da companhia em ter um parceiro com nome forte e grande expertise nesse tipo de situação. “A intenção sempre é melhorar o que já existe, performando e gerenciando melhor a rede e os acessos à ela”, encerra Basito. ■

PRECISANDO GERAR MAIS DEMANDA PARA SUA EMPRESA?



infinittomkt
sales & marketing

**SUA EMPRESA VENDENDO
MAIS E MELHOR!**

**SOLUÇÕES EM SALES E
MARKETING COM FOCO EM TI**

Acesse:
www.infinittomkt.com.br
ou entre em contato:
55 11 2737-6670 | contato@infinittomkt.com.br