



广东兴发铝业协作与多媒体会议集成方案项目

合作伙伴: 广州华港信息技术有限公司

合作伙伴联系人: 高永舜

业务热线 : 400-616-0775

公司网站 : www.cn-hk.cn



业务挑战

对于中小企业通信应用场景，广东兴发铝业有限公司（简称兴发铝业）是一家典型的组织型客户，较之一般的大型企业而言，其既有常规通信需求，又具备更加灵活，更加动态的统一协作的业务特点。广东兴发铝业有限公司在自身业务的拓展中，最迫切的需求是促进销售沟通以及提高效率，实际上，其中又囊括了通讯设备统一应用、信息系统整合共享、沟通成本优化等一系列调优需求。

技术升级与成本控制相结合

对于方案商而言，在此基础上遵循针对性的方案整合服务，做到个性与共性兼顾实为最佳选型，广州华港信息技术有限公司（简称华港信息）显然有着引以为傲的发言权。

沿着技术升级与成本控制相结合的思路，华港信息在现有网络通讯架构中融合了移动协作功能，桌面通讯体验延伸到移动设备，同时还完成了与OA系统、邮件系统等业务数据资源的对接，而思科协作与多媒体会议室集成方案在其中扮演着关键的平台角色。

从整体上看，企业的销售、管理皆建立在在沟通的

基础上，沟通成本与运营效率的提升是企业首要考虑的因素，兴发铝业与华港信息的合作始终强调在业务流程中凸显协作互通边界、方案灵活部署、实用共享为一体、软硬高度融合以及服务快速响应的落地效应。

简便和实用的价值

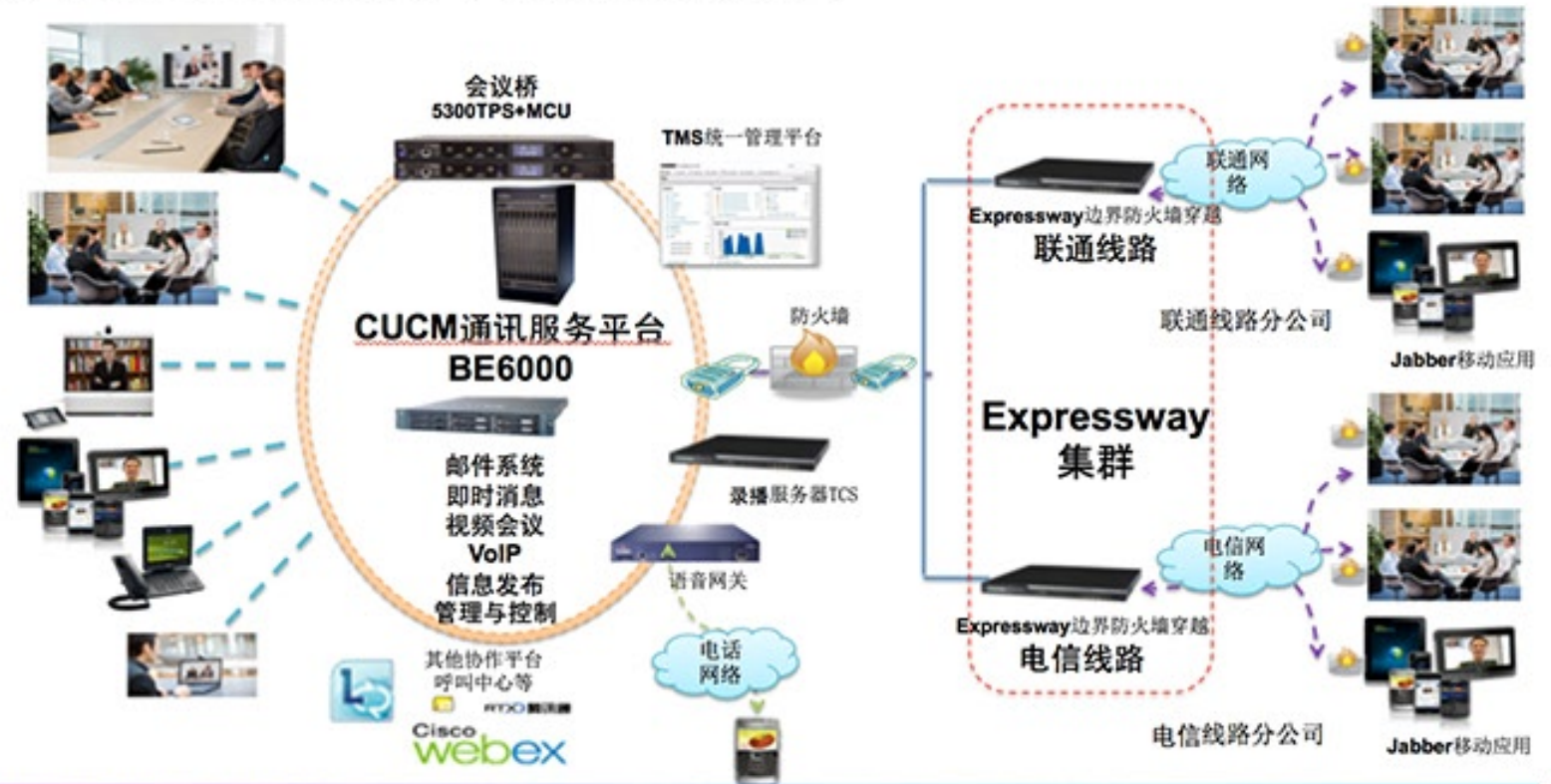
华港信息所实施的思科统一通信协作方案有着更为简便和实用的效果，在兴发铝业提供产品方案的过程中，华港信息认为，挖掘用户网络通信协作的实用需求并不是一件难事，兴

发铝业用户需求具有较强的实用特点，所以在售前、售中以及售后的过程要积极了解其在所属行业的网络通信应用模式，紧跟按需定制思路，整合一体化解决方案，这样既照顾企业特点，又能为后期的服务升级找到基准点。

例如适用于SMB的5300系列高清MCU就是按需部署的典型选择，从单个购买License到硬件堆叠再到多种端口模式，做到按需部署精准对应，扩展性得到了灵活延展。

作为高性价比集成协作解决方案，思科统一通讯协作的部署的确为兴发铝业业务带来成本的降低，这对于其扩展业务，增强盈利能力具有强烈的现实意义，同时也为中小企业用户提供了一个TCO优化的生动标杆，让合作伙伴在SMB的市场拓展中更加贴近用户的内在实际需求，如鱼得水。

解决企业南北网络带宽瓶颈



华港信息技术有限公司背景资料

华港信息技术有限公司作为思科核心合作伙伴一直致力于音视频产品的市场应用和智能化产品集成。业务以高清晰音频视频UC为主，整合IP通信网络业务，为各级用户提供优质的一体化解决方案和产品。

思科与华港共同建设的位于广州市萝岗区科学城总部经济区的合作伙伴演示中心PBC，也是思科与合作伙伴在广州首家演示中心旗舰店，演示中心具备向思科用户完整展示思科先进的安全网络、便捷的音视频协作、强大而全球性的云服务等思科能力。

[登录这里](#)，立即预约体验中心

